



Szkolenie: "Menadżer ds. sprzedaży i marketingu"

Liczba godzin szkoleniowych: 100

Program szkolenia:
I. Profesjonalna obsługa klienta
II. Marketing w handlu
III. Podstawy obsługi komputera
IV. Obsługa programu - "Symfonia Handel"

Czas trwania szkolenia: ok. 3 miesiący

Tryb szkoleniowy: dwa razy w tygodniu (wt. i czw. lub pn. i śr.), zajęcia popołudniowe od 16.30 do 19.45 (4 godziny lekcyjne)

Minimalna liczba osób: 12

Maksymalna liczba osób: 15

Zapewniamy: materiały szkoleniowe, miłą atmosferę oraz certyfikat ukończenia szkolenia.

Cel szkolenia: Wskazanie metod i narzędzi służących do lepszej i bardziej wydajnej pracy menadżera. Szkolenie przybliży Państwu tematykę profesjonalnej obsługi klienta oraz umiejętności marketingowych, jakie każdy menadżer sprzedaży powinien posiadać. Umiejętności zdobyte na szkoleniu, wzmocnią Państwa pozycję na rynku.

Wykładowcy: Osoby z dużym i wieloletnim doświadczeniem, w bardzo ciekawy i profesjonalny sposób potrafią przekazać uczestnikom swoją wiedzę. Dopasowują program szkolenia do danej grupy szkoleniowej.

KOSZT SZKOLENIA: 1030,00 zł

Formularz zgłoszeniowy należy przesyłać na fax: 091-489-22-79,

bądź e-mail: szkolenia@zsrz.szczecin.pl

Po zakończonej rekrutacji do grupy szkoleniowej, zostaną Państwo poinformowani mailowo drogą elektroniczną

bądź telefonicznie o dokładnym terminie szkolenia.

Po otrzymaniu potwierdzenia udziału w szkoleniu, prosimy o dokonywanie wpłat na konto:

Zachodniopomorskiego Stowarzyszenia Rozwoju Gospodarczego - Szczecińskiego Centrum Przedsiębiorczości

ul.Kolumba 86, 70-035 Szczecin

nr konta: **41 1240 3927 1111 0000 4100 9002**

Serdecznie zapraszamy!